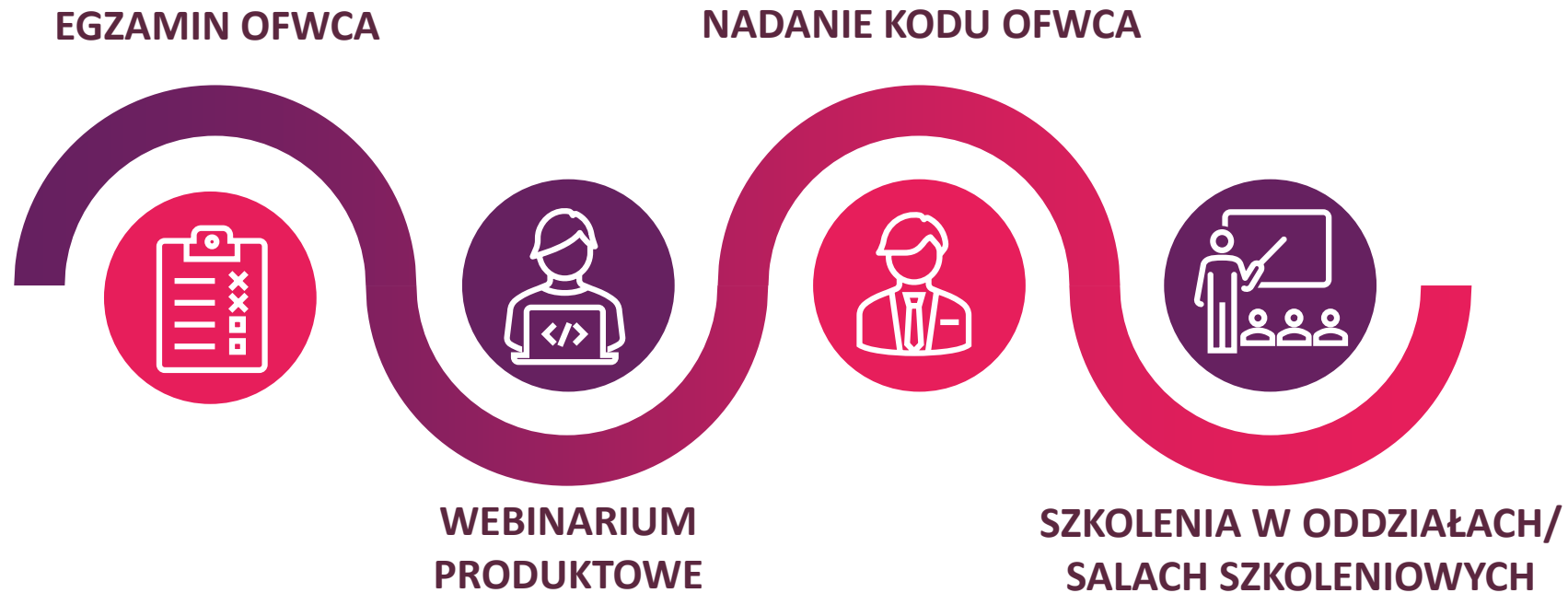


HARMONOGRAM WDROŻENIA **DORADCÓW**

Zespół Szkoleń

PLAN WDROŻENIA **OFWCA**



EGZAMIN **OFWCA**

- Zapisy na egzamin zbierane są tydzień przed ustalonym terminem, poprzez przygotowany formularz.
- Propozycja 6 terminów egzaminu, 1 termin w tygodniu.
- Egzamin składa się z 70 pytań jednokrotnego wyboru.
- Czas łączny 1,5 do 2h.
- Max 40 osób na jeden termin egzaminu.
- Wysyłamy zaproszenie na egzamin wraz z niezbędnymi materiałami szkoleniowymi.
- Propozycja przygotowania przewodnika dla doradców.



WEBINARY **PRODUKTOWE**

- Webinary będą dotyczyć 4 produktów:

- SALTUS Twoje Życie,
 - SALTUS Twoja Ochrona,
 - SALTUS Mój Dom,
 - SALTUS Moje Bezpieczeństwo.
- Ubezpieczenia do kredytów „CPI”
- Ubezpieczenia niepowiązane

- Propozycja 4 terminów:

- 2 terminy na webinary ubezpieczeń do kredytów tzw. „CPI”,
- 2 terminy na webinary ubezpieczeń niepowiązanych.

- Czas każdego webinaru 2h.

- Ilość osób nieograniczona.

- Webinar prowadzony na Teams.



NADANIE KODU **OFWCA**

- Wykaz potrzebnych dokumentów do rejestracji będzie dostępny w zaproszeniu do egzaminów oraz przewodniku dla doradcy.
- Rejestracja OFWCY w KNF następuje w ciągu 2 tygodni po otrzymaniu kompletu dokumentów.
- Do wyznaczonych osób przychodzi lista zarejestrowanych doradców wraz z nadanymi kodami OFWCA.
- Na adres e-mail wskazany przez doradców przychodzi powiadomienie o dostępie do aplikacji sprzedażowych.



SZKOLENIA **PRODUKTOWE**

- Do przeszkolenia planujemy około 40 oddziałów.
Mapa oddziałów na następnym slajdzie
- 1 dzień na 1 oddział.
- Działania Regionalnych Kierowników Sprzedaży oraz Trenerów,
łącznie 13 osób.
- Szkolenia prowadzone w oddziałach lub w dedykowanych salach
szkoleniowych – do ustalenia.
- Szkolenia merytoryczne oraz systemowe.
- Wsparcie bezpośrednio podczas obsługi Klienta.



SZKOLENIA PRODUKTOWE

Mapa oddziałów



WSPARCIE **SPRZEDAŻOWE**

- Infolinia OFWCA.
- E-mail kontaktowy.
- Wsparcie Regionalnych Kierowników Sprzedaży.
- Strona internetowa.
- Centrum pomocy - dostępne w aplikacji sprzedażowej.
- Wsparcie Trenerów.



WYKAZ MATERIAŁÓW **SZKOLENIOWYCH**

- One pagery produktowe.
- OWU oraz karty IPID.
- Instrukcje systemowe.
- Prezentacje produktowe.
- Dodatkowe materiały dla doradców.



NASZE PORTFOLIO **SZKOLENIOWE**

- Szkolenia dedykowane dla doradców.
- Szkolenia dla kadry kierowniczej.
- Szkolenia produktowo – sprzedażowe.
- Szkolenia produktowo – systemowe.
- Szkolenia z kompetencji miękkich.
- Portfolio szkoleniowe w załączniku.

