

**Kompleksowa ochrona. Jak przy sprzedaży ubezpieczenia komunikacyjnego zaprezentować klientowi ofertę ubezpieczenia ERGO 4?****Profil Klienta**

Klient decyduje się na zakup ubezpieczenia komunikacyjnego Autocasco.

**Autocasco**

Klient zakupił Autocasco ze względu na wartość pojazdu i koszty naprawy jakie musiałby ponieść w razie jego uszkodzenia podczas zdarzenia drogowego.



Ubezpieczenie Autocasco w ERGO Hestii to możliwość wyboru jednego z trzech wariantów w celu dopasowania zakresu ubezpieczenia do własnych potrzeb, zaczynając od utraty pojazdu aż po All risk.

**Atuty Ubezpieczenia Autocasco zgodnie z materiałami sprzedażowymi EHM**

- pełna ochrona w ramach formuły All risk, wraz z dodatkowym zakresem takim jak samoczynne stoczenie się pojazdu
- współpraca z wyselekcjonowanymi warsztatami należącymi do Sieci Partnerskiej, zapewniającymi wysoki standard naprawy oraz dodatkowe usługi m.in.: door-to-door, samochód zastępczy niezależnie od Car Assistance
- odpowiedzialność za szkody spowodowane przez zwierzęta z zewnątrz pojazdu np. pogryzienie pojazdu przez psa, uszkodzenie w wyniku potrącenia dzika, przegryzienie kabli przez gryzonia
- samochód zastępczy lub wypłata środków na wynajem auta we własnym zakresie, po kradzieży pojazdu



**Zakup ubezpieczenia Autocasco to doskonała okazja sprzedażowa do rozmowy o ubezpieczeniu na wypadek poważnego zachorowania klienta. W ramach badania potrzeb klienta zaproponuj ubezpieczenie ERGO 4, dzięki któremu może otrzymać wsparcie finansowe w razie poważnego zachorowania na nowotwór lub inną poważną chorobę.**

Klient wykupując ubezpieczenie komunikacyjne ma świadomość zagrożenia wystąpienia kolizji lub nieszczęśliwego wypadku, ale czy zabezpieczył siebie i swoją rodzinę na wypadek wystąpienia nowotworu, zawału serca czy nawet cukrzycy? To właśnie choroby stanowią przyczynę zdecydowanej większości zgonów w Polsce.

Zaproponuj ochronę w ramach ubezpieczenia Poważne zachorowanie ERGO 4, które zapewnia wypłatę świadczenia w przypadku wystąpienia poważnych począwszy od nowotworów w najniższym wariantcie po 50 poważnych chorób. Klient sam decyduje jaki wybiera zakres ochrony.



**Przedstaw klientowi ofertę ubezpieczenia Poważne zachorowanie w ERGO 4**



ERGO 4

**ERGO 4**

**Poważne zachorowanie ERGO 4** to idealnie dopasowane rozwiązanie dla osób, które chcą zapewnić sobie i swojej rodzinie bezpieczeństwo finansowe w przypadku poważnej choroby, która może znacznie nadwyrężyć domowy budżet.

Suma ubezpieczenia wypłacana w formie jednorazowego świadczenia może zostać przeznaczona na dowolny cel, w tym leczenie, rehabilitację czy bieżące opłacanie zobowiązań.

**Atuty ubezpieczenia**

- ochrona na wypadek aż 50 poważnych chorób (w tym nowotwory) w wariantcie III, lub 12 poważnych chorób w wariantcie II
- suma ubezpieczenia w wysokości nawet 200 tys. zł
- wypłata świadczeń w wysokości 100 % sumy ubezpieczenia w każdej z grup poważnych zachorowań
- ochronę od 18. do 70. roku życia
- możliwość ubezpieczenia przy podwyższonym poziomie ryzyka z uwagi na zawód czy stan zdrowia
- ochronę od 18. do 70. roku życia

## Profil Klienta

Klient decyduje się na zakup ubezpieczenia komunikacyjnego Assistance.

## Assistance

Klient zakupił Assistance w celu zapewnienia sobie poczucia bezpieczeństwa w razie nagłych usterek podczas jazdy autem.



Ubezpieczenie Assistance w ERGO Hestii umożliwia skorzystanie z szybkiej pomocy w wielu niespodziewanych sytuacjach na drodze.

### Atuty ubezpieczenia zgodnie z materiałami sprzedażowymi EHM

- ubezpieczenie dostępne dla pojazdów niezależnie od wieku
- holowanie z miejsca wskazanego przez klienta, również spod domu
- jeden z najwyższych na rynku limitów holowania do 1500 km za granicą i bez limitu na terenie Polski
- organizacja i pokrycie kosztów pojazdu zastępczego w razie wypadku, awarii, unieruchomienia oraz kradzieży pojazdu
- pomoc również w przypadku utknięcia na poboczu drogi publicznej czy w zaspie śnieżnej



**Zakup komunikacyjnego ubezpieczenia Assistance to doskonała okazja sprzedażowa do rozmowy na temat możliwości wystąpienia nieprzewidzianych zdarzeń. W ramach badania potrzeb klienta zaproponuj ubezpieczenie Global Doctors w ERGO4.**

Produkt ten, w razie wystąpienia u klienta poważnej choroby zapewni wsparcie znakomitych specjalistów oraz leczenie w renomowanych placówkach medycznych za granicą.

Zaproponuj ochronę spośród dwóch wariantów ubezpieczenia:

- podstawowego, które m.in. gwarantuje organizację i pokrycie kosztów leczenia za granicą, w przypadku gdy klient zachoruje na nowotwór złośliwy,
- rozszerzonego obejmującego również dodatkowe jednostki chorobowe i zabiegi medyczne wraz z dwa razy wyższą sumą ubezpieczenia - aż 2 mln Euro.



**Przedstaw klientowi ofertę ubezpieczenia Global Doctors w ERGO 4**

## Global Doctors<sup>+</sup>

ERGO 4



### Global Doctors

**Dwa warianty ubezpieczenia zapewniają elastyczne dostosowanie zakresu do potrzeb klienta.**

Global Doctors wariant rozszerzony zapewnia organizację i pokrycie kosztów leczenia za granicą, w przypadku gdy ubezpieczony zachoruje na nowotwór złośliwy, nowotwór złośliwy w stadium przedinwazyjnym lub nowotwór in situ, ciężką dysplazję przednowotworową, albo gdy zajdzie potrzeba przeprowadzenia zabiegu operacyjnego naczyń wieńcowych, zabiegu neurochirurgicznego lub kardiochirurgicznego wymiany/naprawy zastawki, przeszczepu od żywego dawcy narządów lub przeszczepu szpiku kostnego.

### Atuty ubezpieczenia

- wysoka suma ubezpieczenia – nawet 2 mln euro
- tzw. druga opinia medyczna – weryfikację pierwszej diagnozy przez zagranicznych lekarzy - specjalistów z danej dziedziny medycyny
- możliwość leczenia w renomowanej zagranicznej placówce na całym świecie, specjalizującej się w terapii danego typu schorzeń
- pokrycie kosztów transportu, zakwaterowania i innych kosztów związanych z leczeniem za granicą
- prawo do skontrolowania stanu zdrowia również po zakończeniu leczenia za granicą
- umowę na rok z możliwością przedłużania i kontynuacji ochrony do 85. roku życia, a w przypadku dziecka do 25. roku życia