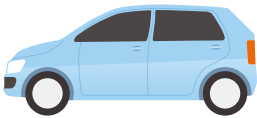


Jak przy sprzedaży ubezpieczeń majątkowych zaprezentować klientowi ofertę Grupowego Ubezpieczenia na Życie?

- Profil klienta

Klient posiadający auto, który ceni sobie prosty zakres produktów ubezpieczeniowych, jak również szybkie wystawienie polisy bez konieczności uzupełniania nadmiaru danych.
- OC + Autocasco

Klient zdecydował się na zakup OC pojazdu z Autocasco, Assistance pojazdu i szyb w Jupiterze w wariancie podstawowym.



Auty ubezpieczenia Jupiter zgodnie z materiałem marketingowym STU ERGO Hestia SA

- Holowanie dla poszkodowanego i sprawcy
- Autocasco z ochroną z tytułu utraty i uszkodzenie pojazdu oraz kradzieży pojazdu, za szkodę częściową lub całkowitą
- Assistance pojazdu z zakresem pojazdu zastępczego, holowania, transportu zastępczego, kontynuowania podróży i zakwaterowania
- SU na szyby aż 5 000 zł

Oczekiwanie pełnej ochrony to doskonała okazja sprzedażowa – w ramach badania potrzeb klienta – do poszerzenia zakresu również o świadczenia ochronne i socjalne w zakresie życia i zdrowia dostępne w Grupie Otwartej w ramach wariantu np. „Dla Mnie” lub „Dla Nas”.

- Zapytaj klienta czy myśląc o szerokim zakresie ubezpieczenia swojego pojazdu, chciałby również porozmawiać o kompleksowej ochronie zdrowia i życia dla niego i jego partnera życiowego
- Dopytaj Klienta co w zakresie ubezpieczenia jest dla niego ważne

W oparciu o analizę potrzeb klienta zaproponuj dwa z 10 wariantów Grupy Otwartej „Dla Mnie” lub „Dla Nas” w wersji podstawowej lub rozszerzonej.



Grupa Otwarta dla klienta indywidualnego

Wariant „Dla Mnie” lub „Dla Nas” to idealna opcja dla świadczeń ochronnych i socjalnych kierowana do singla lub pary.

Warto mieć na uwadze, że nie zawsze wszystko przebiega zgodnie z naszymi planami. Choroba czy nieszczęśliwe wypadki są realnym finansowym zagrożeniem dla funkcjonowania w życiu i mogą spowodować utratę dochodów oraz zdestabilizować życie z najbliższymi.

Pamiętaj, by poinformować o **dostępnych ubezpieczeniach dodatkowych**, które znakomicie pomogą Ci uzupełnić ofertę dla klienta i jego całej rodziny:

- Medical Assistance (nieocenione np. przy nagłym zachorowaniu)
- MediPlan (organizacja i dostęp do 10 specjalistów oraz m.in. rehabilitacji po nagłym wypadku)
- Global Doctors (organizacja i pokrycie kosztów leczenia za granicą w przypadku nowotworów i innych poważnych stanów chorobowych)

Global Doctors⁺

Najdziesz je na tej samej ścieżce sprzedaży co Grupa Otwarta w Syriuszu!

Atuty ubezpieczenia w ramach wariantu „Dla Mnie” Grupy Otwartej:

- Ochrona już od dnia następnego po przystąpieniu do ubezpieczenia
- Proste i szybkie zawarcie ubezpieczenia z klientem, ochrona potwierdzana Certyfikatem
- Wiek wstępu 18 – nieukończony 66 r.ż.
- Pełna ochrona do 70 roku życia
- Ubezpieczenie na życie już od 30 zł miesięcznie
- Wysokie sumy ubezpieczenia – nawet 400 000 zł z tytułu zgonu i 20 000 zł za poważne zachorowania (wariant rozszerzony +)
- Świadczenie z tytułu trwałego uszczerbku na zdrowiu w następstwie nieszczęśliwego wypadku do 750 zł za 1% trwałego uszczerbku (wariant Premium)
- Świadczenie z tytułu leczenia specjalistycznego do 7 000 zł (wariant Premium)
- Brak karencji w przypadku zgonu niezależnie od jego przyczyny
- Brak karencji w przypadku całkowitej niezdolności do pracy w następstwie nieszczęśliwego wypadku czy leczenia szpitalnego

ścieżka #TotalnieZdalnie

go w następstwie nieszczęśliwego wypadku i tylko 3 miesiące karencji przy poważnych zachorowaniach

Najważniejsze atuty ubezpieczenia w ramach wariantu „Dla Nas” Grupy Otwartej:

- Świadczenie z tytułu zgonu rodzica/teścia 1700 zł
- Świadczenie z tytułu zgonu w następstwie nieszczęśliwego wypadku małżonka/partnera bez karencji – już 25 000 zł (wariant podstawowy) i nawet 30 000 zł (wariant rozszerzony)
- Świadczenie z tytułu trwałego inwalidztwa małżonka/partnera powstałego wskutek nieszczęśliwego wypadku do 12 000 zł bez karencji
- Ochrona na wypadek poważnego zachorowania małżonka/partnera ze świadczeniem do 3500 zł, tylko z 3-miesięczną karencją

Niniejszy materiał ma charakter wyłącznie marketingowy. Służy wyłącznie celom informacyjnym.